

【ネオ・スクールビジネス成功講座】

第四話：ついに公開！教室オーナービジネスカレッジ

KOCの全貌とは？

◎ 会場&オンラインで開催!!

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジ KOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

拍手

司会：こんにちは！「ネオ・スクールビジネス成功講座」司会の広瀬善樹です。

アシスタント：アシスタントの村咲るなです。

並木：教室オーナー・ビジネスカレッジ KOC 講師の並木です。

司会：いやーとうとう今回が最終回となりましたね。

アシスタント：これまで本当に素晴らしい内容を教えていただいてとても参考になりました。

司会：そして今回はよいよ教室オーナービジネスカレッジの全貌が明かされるということなんです！

アシスタント：はい！「ついに公開！教室オーナービジネスカレッジ KOCの全貌とは？」

司会：ついに明かされてしまうんですね。

並木：はい。全て公開します！

司会：教室オーナービジネスカレッジ KOC とは？
というところからいきましょうね。

ズバリ！教室オーナービジネスカレッジっていうのは先生、何ですか？

並木：これはですね、KOC というのは
単に教室ビジネスを立ち上げましょうというものではないんですね。
そして、単に起業して儲けましょうというものでもないんです。

これは何かというと、それはもちろんのこととしてあるんですが、
それにプラスして自分自身の理念を持って、
世の中に役立つマインドとスキルを兼ね備えた
次世代の教室オーナーになる為の教習所なんです。

司会：教習所？

並木：はい。自動車の教習所ってイメージできますか？

司会：はい。昔行きましたからね。

並木：最初はみなさん、ルールが分からないじゃないですか。
運転したこともないし、車を運転するルールとか標識とか危機管理とか
分からないじゃないですか。

でも全くゼロの状態から入って行って、
卒業する頃には一人前になって出てきますよね。

それは単に運転技術を学びましょうだけでなく、
危機管理やルール等を全部ひっくるめて教わるわけですよ。

そのイメージを持って教習所的に、自分自身がスクールオーナーとなる教習所
としてイメージしてもらえば良いかなと思います。

司会：まさにスクール・オーナーデビューの為の教習所ということですよ。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジ KOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

アシスタント：そして「目指すゴールとは？」

「スクールやサロンを運営し、ネットとリアルで継続的な収益を得る構造を作り上げる」

並木：そうですね。事業的に成功しなくてはいけないので、仕組み作りが大事なんですね。そして、ここのゴールは単に教室を開くだけでなく、さらにネット展開をしていって大きく広げて、労力というものをより少なくして収益というものを上げていく仕組み作りをしていくというものになります。この二つを構築して回していけるようになるのがこのKOCのゴールというものになります。

アシスタント：「教室オーナービジネスカレッジ KOCの理念とは」

「好きな物に囲まれながら

人・環境・感謝・お金・時間の自由を手にする

理想のライフスタイルを構築する真の自由人の育成」

並木：そうですね。仕事だけでもダメだし、お金だけ追い求めてもダメだと思います。まして、仕事もせずにライフスタイルだけ求めてもこれもダメだと思うんですよ。

大事なのは、仕事もお金も時間も人も環境もすべてバランスよく手に行うことができる理想のライフスタイルを手に入れることが本当の自分の幸せになる近道だと思います。

そしてそういう影響力のある人になることが、その次の次代の人たちにも良い影響を与えてきますし、そういった理想のライフスタイルを作り上げていくのが

今回の教室オーナービジネスカレッジ KOC の理念となります。

司会：そして「KOCで教えていく3つの柱」があるということですね。

並木：はい。今回このKOCで教えていく、実践していくものというのは3つの柱から成り立っていきます。

これを実践して理解をしていくことによって、長期的に安定したビジネスになっていきます。

アシスタント：それがこちら。 1・ 三倍稼ぐ運営法

並木：これは、全くのゼロの状態から定期クラスを運営していくまでの流れと、そして具体的に何を準備して何をやっていくのかをお伝えしていきます。そしてさらに、それをネットとリアルを駆使して通常の運営の3倍の利益を生み出す運営方法までお伝えしていくのが一つ目の柱となります。

アシスタント：2・ 濃いお客さんをザクザク集めるプロモーション方法

並木：これもどんなに良いコンセプトであったとしても、人に知られてなかったら成り立たないものですよね。多くの人はこの部分に非常に苦戦をしたり、集客の部分に苦戦したりしていると思うんですね。

この教室オーナービジネスの場合、このネットとリアルというものを両方使ってプロモーションするのが一番効果的な方法なんです。

私がいろんなことを試してみた中で非常に効果的なプロモーション方法というのがあるので、それをしっかりとお伝えしていきます。

そして今は「動画の時代」と言われていますので、この動画をどうやって使ってプロモーションしていくのか。というところも非常に大切なポイントになってきますので、この実践方法、そして今の時代にあったプロモーション方法というものをお伝えしていくのが二つ目の柱になります。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジ KOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

アシスタント：3・利益を最大化するマーケティング戦略

並木：これは、集客をしていくためのマーケティングもそうだし、運営していく中で利益を最大化させるための戦略も必要になります。

お金をかけずにお金を稼ぐ方法を理解して実践していくことによって売上も仕組みも安定していきます。その仕組み作りが三番目の柱になります。

司会：では、実際にそれらの三つの柱を踏まえて、まったく初めての状態からどういうステップを進んでいくのかをみていきたいと思います。

アシスタント：KOCの6つのステップ

Step1 リサーチ・コンセプトづくり

並木：まずは、いきなり見切り発車をするのではなくて、しっかりとリサーチをしてコンセプトを作っていくということが大事になってきます。

自分は良いと思ったコンセプトでもそれが需要がなかったら、中々難しいわけですよ。なのでどういうコンセプトを作っていくかということが大事だし、そのためのリサーチをしてどういう風な設計をしていくのか、ということが大事になってきます。

一番最初はそこから始めていきます。

「設計図作り」ですね。

これは人それぞれ方向性が違ってきますので、
全体的なノウハウを伝えるとともに、
それを個別個別にコンサルティングをしながら設計をしていきます。

そしてさらに、自分だけじゃなくて自分と講師が
どういう風にタイアップしていくのかということもお伝えしていきますし、
その探し方というものをお伝えしていきます。

アシスタント：Step2 情報発信・見込客あつめ

並木：コンセプトが決まったらそれを発信していく。
その情報を発信して行って、見込み客を集める作業というものが重要になってきます。
スクールをいきなりオープンして「始めました。来てください」
と言っても来ないわけですよ。みんな知らないから。

だからまずは知ってもらうための情報発信だったり、
その見込み客を集めていくための方法だったり、
施策というものをお伝えして実践をしていきます。

アシスタント：Step3 動画マーケティング・YouTube 戦略

並木：これは本当に特に大事ですね。
このスクールとかサロンといったものは
YouTube や動画と非常に相性が良いんです。
無料で見込み客を集めてくれる仕組みがこの YouTube にありますので、
こちらはやらない方がもったいないんですよ。

通常言われてるんですけども、文章と映像だったら
文章の4500倍の訴求力があるのが動画なんですよ。

司会：4500倍！？

並木：なので、もうやらない手はないじゃないですか。
なので、その実践方法。どうやって動画マーケティングをしていくのか
ということを具体的にお伝えしていきます。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジKOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

そして顔出しができない方は、できないなりのやり方もありますので、
それもお伝えしていきます。

アシスタント：Step4 テスト・ワークショップ運営&リサーチ

並木：これは、例えば講師を見つけた場合、その講師を本講座で採用する場合に、
いきなりやったらやっぱりリスクが高いわけですよ。

なので、その講師の力量を見たりとか、生徒さんの反応を見たりとか、
その需要を見たりとかするためにも、やはりテスト・ワークショップって
非常に大事なんですね。

なので、このテストワークショップをどうやってやるのかとか、
そのテストワークショップから本講座に繋げていくためには
どういうことをやっていくのか、ということをお伝えしていきます。
これができると次に繋がってきますね。

アシスタント：Step5 スクール運営&クロスセル・アップセル

並木：これは、テストワークショップが上手くいって実際のスクール運営に
なってきたら、今度はこのスクールの利益の最大化をしていく必要があります。

利益の最大化をすることによって、それがまた生徒さんのさらなる満足度のアップに
つながっていきます。 そのためのクロスセルとかアップセルの設計の仕方というもの
をお伝えして実践していってもらいます。

アシスタント：Step6 Eラーニングの追加活用

並木：スクールとかサロンを運営していった程度ノウハウとか生徒さんの躰くところが分かってきたり、どんなことをやったら効果があるのかということがだんだん分かってきますから、今度はそれをeラーニングに取り入れて、商圏を拡大するんです。自分の教室だけじゃなくて商圏を広げて全国に広げていきます。

実際にスクールを運営している人が出すeラーニングなので信頼度が高いわけですよ。どこの誰だか分からない人がやっているのではなくて、実際に教室をやっている人がそれをまとめて伝えてるというわけですから非常に信頼度が高いわけですよ。

それを使ってオンラインでレバレッジをかけることによって、より多くの収益アップというものが見込めるようになります。

司会：すべてきちりと組み立てられているんですね。あとはこの通りに実践するだけで安定したビジネスモデルになっていくわけですね。

並木：そうですね。この仕組みができれば、もっと売り上げを上げたい方はその規模を拡大していくこともできますし、組織化することもできますよね。なので、いろんな可能性が見えてきます。

アシスタント：「KOCの手厚いサポート体制とは？」

並木：はい。僕自身、いろんなスクールをやってきたりとか、ビジネス講座をプロデュースをしてきたんですけども、結局どんなに貴重なノウハウとか良いノウハウを教えたとしても、それをしっかりと一人一人にサポートしてあげないと、上手くいく人と上手くいかない人が出てくるわけですよ。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジKOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

初心者の方からよく聞くんですけども、

「すごい事を教わったんだけど、自分の場合何をどうしていったらいいんだろうか」

とか「今、自分の立場の場合は何から手を付けていったらいいのか」

が分からなくて、そこで止まってしまう人が結構いるんですよ。

なので、そこで躓かないように個別個別のサポートもしっかりとしています。

アシスタント：その1 メール相談、LINE 相談無制限

並木：結構多いのが、他の講座をみるとメール相談は月に2回までとか。

司会：限られちゃう？

並木：限られちゃう。人がいっぱいいるから。

そうすると、聞きたい時に聞けなかったりとかいろんな状況がありますので、

このKOCは結果重視なので結果重視するとなると無制限で聞いてあげた方が良いと思っているので、メール相談もラインでの相談も全て無制限で聞きたい時に聞けるようなものを用意してます。

あとは、レターの添削ですね。

例えば、コピーライティング書きました。

これが良いのか悪いのか、これで集客できるのかできないのかが初心者の場合は分からないわけですよ。

自分は良いと思ってもプロから見るとちょっと違っていたりしますので、

それを添削したりするにもメール相談とかライン相談とかしていただくと、

より反応の高いチラシができたりコピーが書けるようになります。

アシスタント：その2 月一回個別コンサル（時間無制限）

並木：これはKOCのメインコンテンツともなりますね。
全体的に伝える講座というはあるんですけども、
それを個人個人にどうやって当てはめていくのかというところまで
サポートしてるところは中々ないんですよ。

いろんなことを教わって、いろんなことをやらないといけないことが
出てくるとすごく混乱したりとか、消化不良を起こしたりとか
初心者と経験者の差がものすごく出てきたりとかするわけですね。

なので、人それぞれ個人差があるということは前提として
僕は考えていますので、
その人のレベルに合った指導だったりとか、
レベルに合ったアイデアというものをしていきますので、
これを月一回時間無制限でやっていきます。

時間を制限してしまうと、
伝えきれなかったりとかする事がありますので、
例えば「パソコン操作が全く分からないんです」という方は、
その操作方法とかも教えますし。

司会：そこからですか？（笑）

並木：そこから教えますし。
じゃあ、具体的にどうやればいいのかということも全部やって
宿題もちゃんと出して、もうやらざるを得ない環境を作っていますので、
これで6か月間やるだけでかなり力がついてきます。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジ KOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

アシスタント：そして毎月の定例会ビデオを会員限定配信

並木：定例会というものを月1回開催していきます。

これはカリキュラムに沿った具体的な内容というものと、
あとは具体的なワークというものに分けて毎回お伝えしていくんですけども、
これも初めての人もいっぱいいるわけじゃないですか。

そうすると、その時はなんとなく知識で分かったけれども、
実践してみると「あれ？」というものが結構出てきたりとか、
素通りしてしまうノウハウがあったりするんですね。

なので、復習ができるための動画というものを用意して
それを会員サイトでアップします。

これは定例会でやったものをそのままビデオに撮ってアップするんですけども、
このビデオの良いところは、何回でも見れるんですよ。

司会：そうですね。自分の都合の良いときにね。

並木：都合の良いときに、都合の良い時間で見ることができるので、
非常にノウハウやポイントというものが掴みやすくなります。

あとは、定例会の当日に参加できなかった方もビデオを見ることによって
同じ内容を見ることができるので、時間と場所の差というものがなくなってきます。

アシスタント：そしてKOCには2つのコースがあります。

- スマートコース
- 他力本願コース

並木： はい。これはその人に応じて二つのコースに分けています。
簡単に言うと、ノウハウとサポートは全く一緒です。
どちらもちゃんと定例会がありますし、個別のコンサルもあります。

じゃあ何が違うかと言うと、他力本願コースというのは、
ブログの設定からサイトの作成とかコピーライティングとか、
上位表示 SEO 対策というものをこちらでやります。

司会： あら。楽ですね～。

アシスタント： 自分でやるのがほとんどないみたいなの。

並木： そう。自分は監督になるだけ。
うちにもちゃんと制作スタッフがいるので、
その制作スタッフが専門でやらせていただくので、
やることはコンセプト作りと内容作りと先生を用意する。
あとは運営するだけ。

というのがこの他力本願コースです。
制作とか外注とか全部できる方は
スマートコースでもいいと思うんですけど、
全然分からないという方は他力本願コースでやると、
結構早く結果が出ますね。

司会： 分かんなくてもビジネス始められちゃうわけでもんね。すごいな～。

アシスタント： そしてさらに、このKOCのメンバーになると
特別なプレゼントもご用意されているんです。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジ KOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

並木：そうですね。このKOCの中では講義としてやらないんですけども、絶対に知っておいた方が良い方法とかマーケティング内容とかの学習サポートのツールというものも用意しています。

アシスタント：ついに発表！教室オーナービジネスカレッジ KOC の受講特典とは？

その1 会員用動画ページの配布

並木：これは毎回の定例会のワークショップの収録ビデオがアップされる会員限定のページになります。これは一人一人にお渡ししますので、ビデオが視聴ができるときに見ていただいて、何回も何回も繰り返し見ていただくことによってより深くノウハウというものを吸収していくことができます。

アシスタント： その2 成功者の為のマインドセット映像集

並木：ビジネスでも、スポーツでもなんでもそうなんですけど、成功する人と成功しない人っていうのは何が違うかというと、ノウハウは一緒なんだけれどもその捉え方、考え方なんですよね。

考え方とか捉え方が違うから感情が違って来たり、受け取り方が違って来たり、そうすると行動の仕方が違って来る。

行動の仕方が違うから結果も違って来るというものがありますので、最初から成功している人たちの考え方とか実践方法を学んでいけば、結果は変わってきますよね。

そのための考え方をまとめたビデオ教材というものを用意しましたのでそれをまとめてお送りします。

アシスタント： その3 宝地図作成会無料招待

並木：これは自分が得たい未来を具体的なビジュアルにして、毎日見ることによって夢が叶うという方法があるんですよ。「宝地図」という方法があるんですけども、

これはいろんな呼び方があります。トレジャーマップとか、ドリームマップとかいろんな言い方があるんですけど、昔から「自分の夢を紙に書け」とか言うじゃないですか。

司会：ああ〜。理想とかを実現したい時にね。

並木：それに日付を書けとか、あとそういった写真を飾れとかってありますけれども、それを体系的にまとめた方法があるんです。それは僕がちゃんと学んできて、教えられる立場になりますので、これをKOCのみなさんにはやってもらいます。

なので、一番最初のスタートアップの時にこの宝地図をやることによって、より自分の方向性や得たい未来というものが明確になりますので、よりモチベーションがアップして結果を出しやすくなります。これは通常、65000円でやっている講座なんですけれども、KOCの方にはなんと無料でご招待します。

司会：宝地図が無料！いいですね〜。

アシスタント：その4 集客パーフェクトクラブ 全教材

並木：これはすごいですね。これは僕の集客の講座で販売している教材があります。これが128,000円の教材なんですけれども、これは何かと言うと、全くゼロの状態から集客のプロになるためのステップを全て動画で解説している教材なんです。全部で50話ぐらいあります。

司会：50話！すごい。ボリュームがありますね。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジ KOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

並木：そう。どういう考え方でやって、どういう風にリサーチをして、
どういう風にコンセプトを作って、コピーライティングをやって、
動画をどういう風にしてというものも全部まとめているので、
それを見るだけで集客のプロになっていく。というものになりますので、
これをプレゼントします。

司会：集客のプロになること＝ビジネスのプロになるということですね。

並木：そうですね。

アシスタント：利益が回ってくる。

並木：これをやった上で、KOCのノウハウをやればずっと回っていきます。

アシスタント：そして他豪華特典ということですね。

並木：実はですね、ここでお伝えできないんですけども、
すごい特典を用意しています。

司会：ええ！ここで聞けないんですか？

アシスタント：気になる！

並木：これは、この無料動画ではお伝えできないような
高額な内容になってきます。これはちょっとすごいです。

司会：高額ってちなみにいくらくらいですか？

並木：120万円。

司会：120万円！？120万ですよ！

並木：ですね。詳細については膨大な内容になってきますのでここでは紹介できないんですけども、今度の勉強会に参加された方には具体的な特典内容をお伝えします。

司会：これは本当に貴重な機会だと思います。
来場型もオンライン型もどちらでもご参加いただけますから是非参加してみて、あなたの目で確かめてみてください。

アシスタント：これで解決！よくいただく質問のコーナー
ここからは、前回の開催時にいただいたよくある質問に対する答えのコーナーです。
これを見ていただくことで、あなたの不安も一気に解消します。

質問です。
「50代を過ぎているのですが大丈夫でしょうか？」

並木：特に年齢は関係ないです。
今の時代はパソコンも分かりやすくなっていますし、
他力本願で、自分のできない事を人に頼めば良いわけですから全部やる必要はないんですよ。

だから年齢は関係ないですね。
だからパソコンが使えなくても、スマートフォンとかアイパッドで作業することができますし、年齢はいくつになっても切り開くことができます。
やってみたいと思った時こそが人生の中で一番若いスタートになりますから、年齢は気にしないでスタートしていただければと思います。

司会：子供さんでもできそうですね。

並木：そうですね。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジKOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

アシスタント：「ビジネス初心者なのですが大丈夫でしょうか？」

並木：これもそのための講座になりますので、そもそも最初はみんな初心者ですから、大事なのは「いつからやるか」ということと、「それをいつまでやるか」ということなんですよ。

多少ノウハウを知ったとしても、それを実践していなかったり、結果を出していなければ、やってないのと同じじゃないですか。だから、ビジネス初心者であったとしても何ら問題ないです。

アシスタント：「パソコンが苦手なのですが大丈夫でしょうか？」

並木：パソコン操作と言ってもメインは文字入力なんです。最初はみんな初心者ですし、やったことが無いので進むのが遅いこともあります。でも、今はスマートフォンさえあれば、例えば音声認識で文字入力とかできるじゃないですか。

司会：ですよね。声でね。

並木：はい。だからそこまで難しくないんですよ。あとは、この方法さえ知っていれば他人に任せてやることもできますし、得意な人に「タイピングだけお願いします」ということもできます。

人の力を頼る、人の力にお願いをするという考え方ができてくると「苦手なんですけど、どうしましょう」というのはなくなると思いますね。

アシスタント：「まだ自分の方向性が決まっていらないのですが大丈夫でしょうか？」

並木：これは今現在、自分自身の方向性が決まっていなかったとしても、毎月のKOCの個別面談の方で決定していきますので、そこは全然安心していただいてもかまいません。

何もなかったとしても、その中で僕の方でいろいろ提案していきますので、そこで自分がやりたいものとか自分に合いそうだなと思うものをまずチャレンジしてもらって、やっていく中でまた見えてくると思うんですね。

見えてきたものを、またチャレンジをしていくというサイクルでやると誰でもできますし、僕と二人三脚でやっていくことになりますので、全部ひとりでやる必要はないです。

アシスタント：そしてこのセミナーはこんな方におすすめです。

- 自分のビジネスをもってお金と時間をコントロールしたい方
- 好きなことに囲まれながら自由なライフスタイルを実現したい方
- 自分の知識、スキルをより多くの人に広めたい方
- 子供や孫に継承できるビジネスを作りたい方
- 生徒の感謝を貰う「利益以外」の部分も大切にしたい方
- 一発屋ではなく、長期的に成功する起業をしたい方

並木：僕自身も、最初の独立のきっかけというのは、自分の好きな事に囲まれながら社長としてやっていきたいという想いだったんです。そういったことで世の中に貢献していきたいという方には非常にオススメなものになります。

自分だけの利益を求めらるんじゃなくて、自分のビジネスに関わる人みんなの人生を良くしていきたいということを感じられる人も非常にオススメです。

司会：いろいろ考えていると、人は思考が複雑になってしまっ
てにっちもさっちもいかない、結局行動ができなくなってしまいますよね。

ですから、もし今度の勉強会に参加することを迷っている方がいたら、まずは確かめに来てみるのが良いですよ。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジKOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

アシスタント：今回、特典でオンラインコンサルもついていますね。

並木：そうですね。セミナーの後に日程を決めて1時間のコンサルをします。

司会：本来だったら1時間3万円くらいしますよね。

並木：そうですね。なので、せっかく来てもらったので僕の勉強会はしっかりと吸収して実践してもらいたいと思っていますので、セミナーに来た方、参加された方は限定で特別に質問を受け付けたいと思っています。

司会：今回、本当に貴重な勉強会になりますのでご覧になっている方は是非お越しいただきたいと思います。

アシスタント：ここでもしかしたら人生が変わる人が出てくるかもしれないですよ。

並木：はい。ゼロ期生はみんな人生が変わっていますからね。なので、是非来てください。

司会：それでは、いよいよ最後になりました。ここまで見ていただいている方にみなさんから感想をお願いしたいと思いますがいかがでしょうか。

アシスタント：はい。先生ありがとうございました。私は、起業とか全然考えたことがないんですけども、先生のお話を聞いているとそんな難しくなさそうな気がして、とりあえず行動する方が良いなと思いました。

司会：私も、自分にもできそうだなという風に思ってきましたよね。
自分でやらなきゃいけない完璧主義なタイプなんですけれども、
そうじゃなくていいんだと。

人に任せるところは任せて、それぞれの能力をお互いに生かしながら
世の中に貢献していくことができる。そしてお金も儲かるということになると、
すごく楽チンだなと思いましたよね。

並木：そうですね。
なので、自分でやらないといけないと思うと時間も制約されてきますし、
やれることも限られてきますよね。

同じ24時間あるんだとしたら、自分ができることだけやって、
できないこと・苦手なことは人に頼むという志向になってくると、
いろいろ広がっていきます。

しかも、今回のスクールオーナーというのは小資金でできるものになりますので、
これを是非みなさんにやってもらいたいと思いますね。

そして、僕からの感想として、
本当にここまで見ていただいてありがとうございました。
最後まで見てくれたあなたは、きっと将来に向けてしっかりと考えられていて、
ワクワクする人生を送りたいという方達なんだろうなと思っています。

普段、どこかで雇われている方もいらっしゃると思います。
でもなんか違うなとか、自分の将来の可能性ってもっとあるんじゃないかとか、
なんで自分はこんなに我慢して生きていかなければいけないのかとか、
今の生活に何か不満だなとか、何か疑問があるなぁという方もいらっしゃると思います。
そういう方は、是非起業というものを考えてみてください。

私も、最初は週末起業からでした。
週末だけワークショップとかスクールを運営して、
徐々に経験を積み重ねながら独立をしていきました。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジKOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>

ですので、全く難しく考えなくても良いです。

それよりも将来、あなたから繋がる生徒さんの喜びとか笑顔とか成長とか、
そういったものに関われるということイメージしてもらいたいと思います。

世の中にはあなたからしか伝わらない人が必ずいます。

例えば、僕もあなたも英語の情報を発信しているとします。

僕からは伝わらないけれども、あなたからは伝わるという方が必ずいます。

これは、「ご縁」というものなんですけれども、

この「ご縁」というものを是非大切にしていってもらいたいと思います。

多くの人たちの成長の役に立って、社会からも喜ばれて、

しかも好きな物に囲まれながら好きな人たちと

仕事をしていくことができる。

そしてさらに継続的な収益を上げていくこともできる。

自分も喜んで、相手も喜んで、

そして家族も喜んで、社会も喜んで。

これがこれからスタートする「ネオ・スクールビジネス」です。

少しでも興味があるなという方は是非私に会いに来てください。

アシスタント：それでは最後の宿題です。
宿題のコメントを動画の下のコメント欄にお書きください。

コメントを書いていた方には今回特別プレゼントとして
「セールスの心構え・特別セミナー」収録ビデオ
をプレゼントさせていただきます。

並木：このプレゼントは、セールスについてどんな心構えでいったらいいのか
ということをもとめたビデオになるんですね。

セールスをやったことがない人に関しては、
敷居が高かったりとか
壁を感じたりとかすると思うんですけど、
実はセールスはそんなに難しくなくて「捉え方」なんですよね。

その捉え方を変えるだけで、全然セールスが難しくなくなりますし、
要は自分のためのセールスじゃなくて相手のことを
いかに想えるかということなんですよ。

そのための心構えなどをまとめたビデオを用意しましたので、
これを今回の最後の宿題をやっていただいた方には、
みなさんにプレゼントしていきたいと思います。

アシスタント：それでは以下の質問の答えをコメント欄にお書き下さい。

1. 今回の内容を聞いてみて、こんなことをもっと教えてもらいたい
というものがあれば書いてください。
2. 全4話までをご覧いただいた感想と出演者へのメッセージをお願いします。

司会：最後の宿題ですからね。是非書いてほしいですね。

本当に長い間みなさんありがとうございました。
この続きは是非、会場にお越しいただければと思っています。

みなさん本当にありがとうございました！

並木、アシスタント：ありがとうございました。

◎ **会場&オンラインで開催!!**

-好きなものに囲まれて自由に生きる-

『教室オーナービジネスカレッジKOC』主催

「次世代型スクールビジネス成功セミナー」 参加者募集中♪

⇒ <http://namikentv.com/seminor/top/>
